

Viewtech & Viewsat

Dois nomes, uma empresa. O que está por trás da empresa Viewtech e a sua linha de receptores de satélite Viewsat? A sede da Viewtech fica localizada em Oceanside, Califórnia, E.U.A. Podemos encontrar um grande parque industrial que foi construída em 2007, e a Viewtech alugou um grande complexo que está equipado com a mais moderna tecnologia.

A primeira coisa que os visitantes repararam é o facto de os trabalhadores utilizarem os mais recentes monitores surround: Um grande monitor no meio está enquadrado de ambos os lados por dois pequenos monitores montados verticalmente. Esta apresentação dá aos visitantes a sensação de que eles estão na ponte de uma nave espacial.

Não há também nenhum interruptor de luz. Os sensores de movimento ligam automaticamente a luz do tecto. As persianas das janelas também funcionam de forma automática e todos os telefones, Internet e ligações via satélite estão todos ligados numa localização central. Se um trabalhador precisar de mudar de um escritório para outro, apenas precisa de desligar a ficha do seu telefone na sua localização antiga e liga-lo no novo escritório, o seu número de telefone segue

■ A sede da Viewtech em Oceanside, Califórnia

TELE-satellite World

[www.TELE-satellite.com/...](http://www.TELE-satellite.com/)

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/ara/viewsat.pdf
Indonesian	Indonesia	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/bid/viewsat.pdf
Bulgarian	Български	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/bul/viewsat.pdf
Czech	Česky	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/ces/viewsat.pdf
German	Deutsch	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/deu/viewsat.pdf
English	English	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/eng/viewsat.pdf
Spanish	Español	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/esp/viewsat.pdf
Farsi	فارسی	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/far/viewsat.pdf
French	Français	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/fra/viewsat.pdf
Greek	Ελληνικά	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/hel/viewsat.pdf
Croatian	Hrvatski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/hrv/viewsat.pdf
Italian	Italiano	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/ita/viewsat.pdf
Hungarian	Magyar	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/mag/viewsat.pdf
Mandarin	中文	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/man/viewsat.pdf
Dutch	Nederlands	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/ned/viewsat.pdf
Polish	Polski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/pol/viewsat.pdf
Portuguese	Português	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/por/viewsat.pdf
Romanian	Românesc	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/rom/viewsat.pdf
Russian	Русский	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/rus/viewsat.pdf
Swedish	Svenska	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/sve/viewsat.pdf
Turkish	Türkçe	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0911/tur/viewsat.pdf

Available online starting from 2 October 2009

RESERVED
PARKING
Padres
PADRES
FANS ONLY

■ Rob Reno é o Presidente da Viewtech e dirige a empresa juntamente com Jung Kwak.





■ Ethan Morris é o Gerente de Operações e está sentado no seu gabinete de frente para o seu monitor futurista com sistema surround: Starship Viewsat está pronto para a descolagem.



■ Recepção de anomalias da Viewsat? Jonathan Mitsunaga é um dos funcionários de apoio técnico. Cada modelo da Viewsat está na sua secretária, ele consegue mudar rapidamente de um modelo para o outro, a fim de ajudar os clientes.



■ Uma área crítica de qualquer empresa seria a Contabilidade; Lucy Roe gere este departamento da Viewtech. Ela também utiliza o monitor com sistema 3-D para organizar todas as entradas e saídas de facturação.

■ Donna Elder é a recepcionista da Viewsat, ela cumprimenta todos os visitantes. Podemos ver o expositor ao fundo com todos os modelos de receptores de satélite da Viewsat.



com ele para o novo escritório. Sofisticado!

Não é surpreendente que a Viewtech seja tão sofisticada. A empresa é composta por 12 funcionários, dos quais são

juvenes. Encontramos Rob Reno, Presidente do Viewtech, Inc, num grande escritório do presidente que fica no primeiro andar. Ele explica-nos como tudo começou: "Jung Kwak fundou a empresa em Maio de 2005." Jung Kwak

é proveniente da Coreia do Sul, mas nessa altura passou a ser um cidadão Americano.

Rob Reno e Jung Kwak já foram colegas anteriormente numa empresa de informática. Rob recorda: "Naquela época eu era Vice President dessa empresa e Jung Kwak era um executivo de vendas." Rob podia ver nessa altura que Jung Kwak podia dar muito mais e ele surgia com muitas ideias diferentes. Jung Kwak deixou essa empresa e os seus caminhos tiveram rumos diferentes durante vários anos.

No início de 2005, Jung Kwak veio ter com Rob Reno procurando ajuda para iniciar-se numa empresa de recepção de satélite, especialmente com a venda de sistemas de satélite para a população coreana, na Califórnia. Para Rob que poderia ter sido o fim, mas no final de 2005 recebeu um telefonema de Jung Kwak: o seu negócio estava a expandir tão rápido que ele precisava de ajuda. Explica Rob, "Este convite não poderia ter vindo numa melhor altura, eu tinha estado na empresa durante 11 anos e estava a começar a ver outras novas oportunidades."

Sem qualquer hesitação, Rob Reno saltou a bordo, em Janeiro de 2006, como Presidente da Viewtech e assumiu o funcionamento da empresa. No entanto Jung Kwak que esteve a maior parte do tempo afastado das operações do dia-a-dia, e agora se dedicava a aproximar-se com novas ideias para a empresa. "Daí o nome da empresa Viewtech", explica Rob salientando que a sua linha de produtos de receptores é comercializada sob a marca Viewsat: "Queríamos deixar em aberto a possibilidade de poder comercializar outros produtos para além dos relacionados com a recepção por satélite."

A Viewtech teve um pequeno crescimento ao longo dos últimos anos: "Em média tivemos cerca de 35 milhões de dólares Americanos de vendas por ano",



■ Uma visão de apenas uma pequena parte do armazém. As paletes ao fundo são empilhadas com 250 receptores.



■ As reparações, até mesmo os produtos de grande qualidade, não conseguem escapar. Para Heung Kuk Choi, que é oriundo da Coreia do Sul, não existe problema. Ele consegue tratar de qualquer problema na sua oficina totalmente equipada da Viewtech.



■ O Seu colega Sejong Kim, também da Coreia do Sul, também consegue tratar de reparações de forma eficaz.

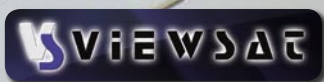
comenta Rob, "para 2009 estamos esperando o mesmo resultado."

O maior mercado para a Viewtech são os E.U.A. embora as vendas na América Latina estejam fortemente em crescimento. "Estamos a trabalhar com um distribuidor no México e também um no Panamá que abrange a totalidade da restante região sul-americana." Rob está convencido de que a expansão na América do Sul deverá no futuro compensar ainda mais do que a desaceleração econômica nos E.U.A.

Perguntamos ao Chefe de Operações Ethan Morris, como está a situação do HD: "Em 2009 10% dos nossos receptores vão ser modelos em HD, mas em 2010 esperamos que esse número aumente para 25%." Está previsto um relatório de ensaio para o novo modelo HD MAX na próxima edição da TELE-satélite. "Dentro de poucos meses, será a nossa primeira introdução do PVR HD Twin no mercado", acrescentou Ethan. Este modelo também está previsto para ensaio numa próxima edição da revista TELE-satélite. Estamos ansiosos para ver quais os produtos de qualidade que vão estar rotulados com o símbolo da Viewsat!

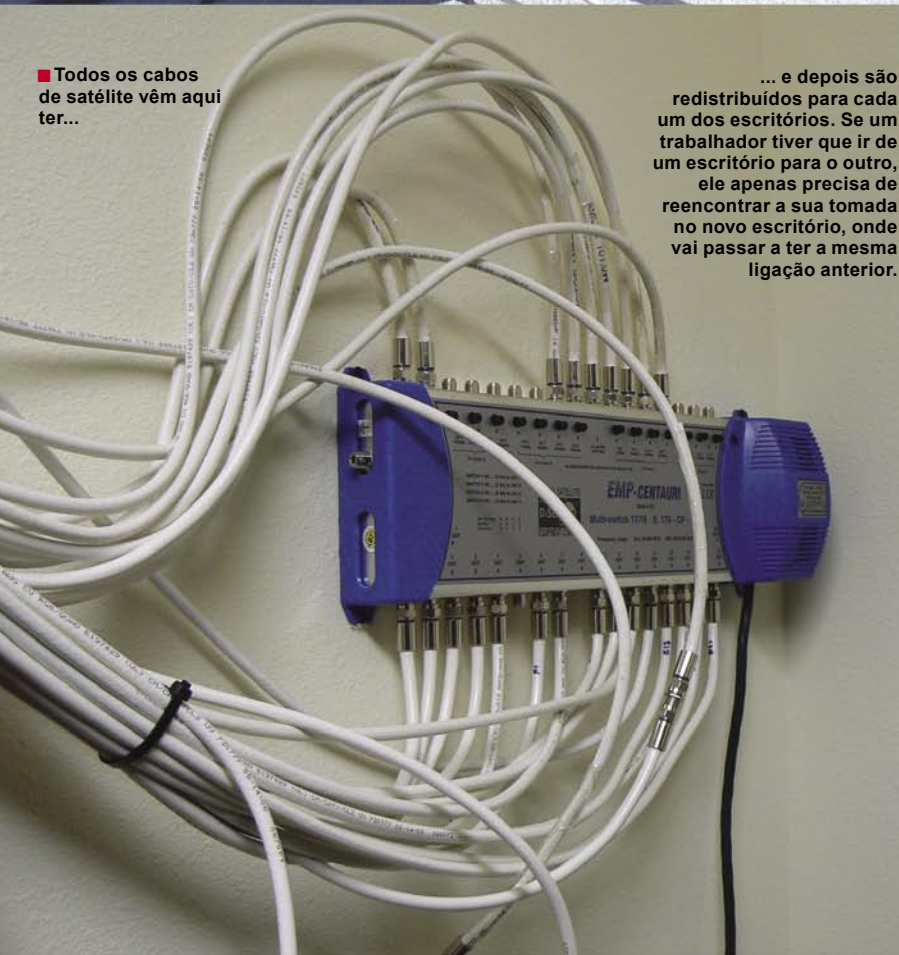
A Viewtech está orientada para um crescimento. A sua grande sede tem espaço de sobra, e não apenas para o aumento de espaço de armazenamento.

A Viewtech é nitidamente uma expansão em curso!





■ Será realmente a Viewtech uma empresa de satélites? Fomos espreitar o telhado e ficamos sem dúvidas. Claro que sim, vemos Heung Kuk Choi a alinhar uma das suas seis antenas parabólicas. A sexta antena está do outro lado do telhado e é um prato multifeed.



■ Todos os cabos de satélite vêm aqui ter...

... e depois são redistribuídos para cada um dos escritórios. Se um trabalhador tiver que ir de um escritório para o outro, ele apenas precisa de reencontrar a sua tomada no novo escritório, onde vai passar a ter a mesma ligação anterior.

