

O caminho da Arion

Há cerca de um ano atrás a TELE-satélite publicou um relatório destacando o sucesso do fabricante de receptores de alta qualidade da Arion, com sede em Anyang, um dos subúrbios a sul de Seul. Desta vez fomos visitar para descobrir como a Arion conseguiu seguir o seu percurso através do caminho percorrido o ano passado e quais são os planos de expansão para o roteiro de 2009.

Thomas Roh (esquerda), director de vendas & marketing, e Sam Chang (direita), gerente sénior de marketing, à frente da entrada dos escritórios Arion R&D.

Encontramos o Gerente sénior de Marketing, Sam Chang, num edifício novo não muito longe das antigas sedes. Ele actualiza os acontecimentos: "Fomos deslocalizados para este lugar, porque aqui podemos oferecer aos nossos colaboradores melhores condições de trabalho." Arion tem actualmente um quadro de pessoal composto por 80 trabalhadores, 50 dos quais são engenheiros que trabalham em R&D no centro da cidade Anyang, Coreia. "A principal indústria de receptores Arion tem lugar no sul da China." Explica Sam Chang.

O Gestor de Marketing Joey Lee acrescenta algumas informações geográficas: "30 por cento dos nossos produtos vão para a Índia, os outros 30 por cento são enviados para a América do Sul e os restantes 40 por cento são distribuídos

TELE-satellite World

www.TELE-satellite.com/...

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/ara/arion.pdf
Indonesian	Indonesia	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/bid/arion.pdf
Bulgarian	Български	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/bul/arion.pdf
Czech	Česky	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/ces/arion.pdf
German	Deutsch	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/deu/arion.pdf
English	English	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/eng/arion.pdf
Spanish	Español	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/esp/arion.pdf
Farsi	فارسی	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/far/arion.pdf
French	Français	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/fra/arion.pdf
Greek	Ελληνικά	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/hel/arion.pdf
Croatian	Hrvatski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/hrv/arion.pdf
Italian	Italiano	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/ita/arion.pdf
Hungarian	Magyar	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/mag/arion.pdf
Mandarin	中文	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/man/arion.pdf
Dutch	Nederlands	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/ned/arion.pdf
Polish	Polski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/pol/arion.pdf
Portuguese	Português	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/por/arion.pdf
Russian	Русский	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/rus/arion.pdf
Swedish	Svenska	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/sve/arion.pdf
Turkish	Türkçe	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/tur/arion.pdf

Available online starting from 30 January 2009





■ Não é óbvio? Uma empresa com tantas antenas parabólicas no telhado, deve ter algo a ver com receptores de satélite. Jeong Woo Lee é um dos engenheiros da Arion e podemos ver aqui alinhando um LNB. No fundo pode ver a paisagem de Anyang, um dos subúrbios do sul de Seul.

pela Europa.” Acrescenta Sam Chang, “O nosso escritório de vendas na Argentina está activo e em funcionamento desde o início de 2007 “e continua por revelar que” em 2009 estamos particularmente a planear manter o crescimento na Europa Ocidental.”

Thomas Roh é o director de Vendas & Marketing e fornece algumas informações sobre os principais mercados para a Arion: “Desde 2006 que a Arion se concentra mais no mercado dos operadores de TV na América Latina, Índia e outros mercados emergentes e contratou a liderança na TV por cabo e os

operadores de satélite. Mas em breve estaremos voltados para a Europa, um dos nossos principais mercados, e reforçaremos com novas plataformas como o HD ST7101 based HD, HD PVR-ready e Broadcom based dual HD PVR. “É aqui que a Arion foca o seu ponto especial, numa criação de cooperação para com

vários provedores de satélite e de TV por cabo. E sobre o produto da gama Arion? “Nitidamente o mercado HD está actualmente na Europa”, sugere Chang Sam e acrescenta que até a lista de produtos que vão ser introduzidos para o mercado europeu em 2009: “No primeiro trimestre de 2009, temos programado para o lançamento um receptor HDTV PVR-ready, o que significa que um disco rígido externo pode ser ligado ao aparelho. E seguidamente teremos no segundo trimestre um receptor integrado com disco rígido e para o final de

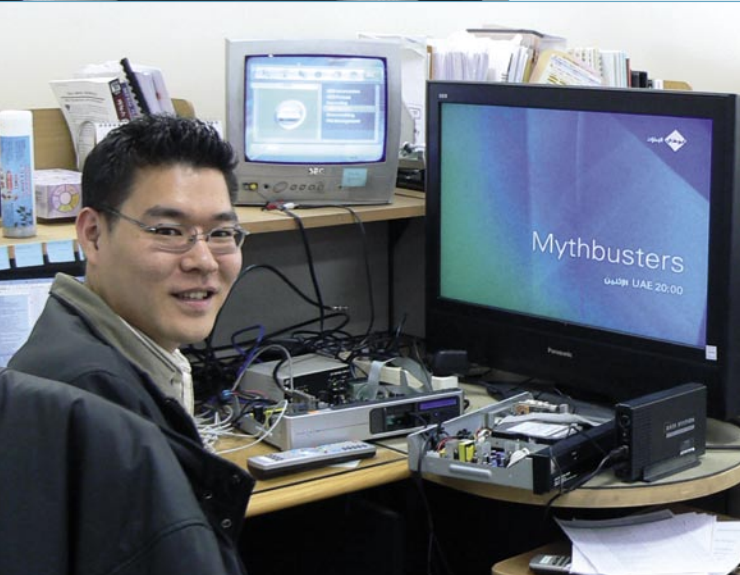
■ A equipa de vendas da Arion no seu local de trabalho.



■ Joey Lee, gerente de marketing da equipa de marketing da Arion.



■ H.M. Park é o director gerente sénior da Arion's e lidera os 50 engenheiros de software e hardware em actividades de na equipa R&D.



■ Não incomodar! A concepção de um novo circuito para o receptor está a ser discutido por uma equipa de engenheiros.

■ Um dos engenheiros de software configura o software para o novo receptor HD PVR que será lançado em breve.

2009 poderemos mesmo esperar por algumas caixas de IPTV. "Acrésceta Joey Lee " assim que os primeiros receptores piloto estiverem disponíveis iremos enviar uma amostra para a TELE-satélite fazer um relatório de ensaio. "Nós na TELE-satélite e também os nossos leitores estamos ansiosos para ver estes novos receptores HDTV MPEG-4, até porque os produtos da Arion têm surgido como um pack em termos de qualidade.

Se preferir conhecer em pessoa os representantes da Arion deve marcar duas exposições na sua agenda para 2009: "Teremos um stand em ANGA e em IBC," Sam Chang confirma.

A Arion está tão activa como nunca e nós aguardaremos impacientes para conhecer os novos receptores de Qualidade Arion!

Um receptor de qualidade deve ser submetido aos mais rigorosos controlos de qualidade: Choi Eun-Ju é uma engenheira de testes na equipa de qualidade e podemos ver aqui a analisar o comportamento do novo receptor Arion na câmara de aquecimento.

